





KIC ATKLĀTO KURSU PLĀNS 2020.

KURSS	PASNIEDZĒJS	GALVENĀS TĒMAS	CENA BEZ PVN	
<p>Pārmaiņas kā sabiedrotais, nevis bieds</p> <p>27. janvāris* 13:30 – 17:00</p> <p>*Mācības notiks attālināti, Zoom platformā</p> <p>Vairāk info</p>	<p>Laila Jemberga</p>	<ul style="list-style-type: none"> ❖ Kāpēc mūsu nākotne bieži vien izskatās kā pagātnes <i>copy, paste</i>. Kā smadzenes konstruē nākotni. Kas nosaka/ veido mūsu attieksmi pret pārmaiņām. ❖ Cilvēks, vilks un dinosaurs, kas mīt mūsu smadzenēs, un kā katrs no viņiem reaģē uz pārmaiņām. Neizbēgamā stresa reakcija. ❖ Padarīt pārmaiņās par savu sabiedroto, integrējot tās savos mērķos. ❖ Paņēmieni, kā sadarboties ar savām smadzenēm pārmaiņu procesā 	<p>135 EUR</p>	
<p>PV PRODUKTĪVA PAKALPOJUMU VADĪŠANA</p> <p>28.01.- 04.06.2021.*</p> <p>*Programmas pirmie moduļi attālināti 7 dienas</p> <p>Vairāk info</p>	<p>Vladislavs Sorokins Miķelis Bendiks Linda Liepiņa Baiba Drēgere - Vaivode Laila Keisele Uldis Piekuss</p>	<ul style="list-style-type: none"> ❖ Produktīvas pakalpojuma kultūras pamatnosacījumi ❖ Problēmas definēšana (DEFINE). Uzlabojumu projektu pamatsoļi ❖ Informācijas un datu vākšana pamatotu lēmumu pieņemšanai (MEASURE) ❖ Datu analīze (ANALYSE) ❖ Uzlabojumu īstenošana (IMPROVE) ❖ Ieviesto uzlabojumu uzraudzība un kontrole (CONTROL) ❖ Nepārtrauktu uzlabojumu kultūras veidošana un uzturēšana. Dalībnieku projektu prezentācijas 	<p>1900 EUR</p>	
<p>Noliktavas procesu optimizācija (Iekšējā loģistika uzņēmumā)</p> <p>9., 10., 16. un 17. februārī* 9:00 - 12:30</p> <p>*Mācības notiks attālināti, Zoom platformā</p> <p>Vairāk info</p>	<p>Mārtiņš Pikšs</p>	<ul style="list-style-type: none"> ❖ Darbinieka ietekmes zona. Uzlabojumu cikls. ❖ Labi organizēta noliktava un darbs tajā. ❖ Disciplīnas uzturēšana ikdienas noliktavu darbā. ❖ Padomi noliktavas darba optimizācijā. ❖ Praktiski piemēri noliktavas procesu uzlabojumiem. ❖ Preču plūsmas kontrole, izmantojot svītrkodu. ❖ Tehniskais nodrošinājums darbam noliktavā. ❖ Uzlabojumu darba plāna izveide un īstenošana. ❖ Augsta biznesa kultūra. ❖ Lean un TOC efektivitātes uzlabojuma metodes. ❖ Noliktavas materiāla plūsmas plānojums. ❖ ERP (Enterprise Resource Planning) sistēmas. ❖ Sagādes ķēde un tās vadības stratēģijas. ❖ Materiāla komplektācijas stratēģijas. ❖ Svarīgākie izpildes pamatrādītāji (KPI). Uzglabājamā materiāla daudzuma noteikšana noliktavā. ❖ Personāla iesaiste un vadība noliktavas darbā. 	<p>400 EUR (piesakoties līdz 09.01., -10%)</p>	
<p>Efektīva krājumu vadība</p> <p>18. un 25. februāris* 9:00 – 12:30</p> <p>*Mācības notiks attālināti, Zoom platformā</p> <p>Vairāk info</p>	<p>Darja Janusova</p>	<ul style="list-style-type: none"> ❖ Krājumi un to būtība. ❖ Krājumu uzglabāšanas un pasūtīšanas izmaksas. ❖ Pieprasījuma aprēķināšana. ❖ Sezonālātes koeficienti. ❖ Krājumu papildināšanas modeļi. ❖ ABC, XYZ analīzes krājumiem. ❖ Drošības krājumi – mērķi to veidošanai, aprēķinu metodes. ❖ Optimālā pasūtījuma aprēķins. ❖ Krājumu apgrozījuma ātrums un kā to ietekmēt, normatīvais apgrozījums. ❖ Pieprasījuma apmierinātības līmeņa noteikšana. ❖ Produktu rentabilitāte. ❖ Tipiskās kļūdas iepirkumos. 	<p>225 EUR (piesakoties līdz 18.01., -10%)</p>	

KURSS	PASNIEDZĒJS	GALVENĀS TĒMAS	CENA BEZ PVN
<p>BK BIZNESĀ KLASE 10.03. – 27.10.2021.* *Pirmie moduļi attālināti 20 dienas</p> <p>Vairāk info</p>	<p>Aldis Cimoška Ina Balamovska Agris Grava Sandra Liepa Andra Šulce Linda Liepiņa Māris Millers Mareks Dombrovskis Jana Strogonova Zanda Šmate</p>	<ul style="list-style-type: none"> Uzņēmuma vadīšanas moduļi: Organizācija kā sistēma. Vadīšanas tehnoloģijas. Finanšu un grāmatvedība vadītājiem. Uzņēmuma darbības analīze un stratēģija. Saskaņojumi ar ārējo un iekšējo klientu. Projektu un pārmaiņu vadīšana. Procesi kā uzņēmumu vadīšanas instrumenti Sevis attīstības moduļi: Vadītājs kā līderis. Personības resursu izmantošana vadītāja darbā. Pārlicinošas prezentācijas prasmes Darbinieku vadīšanas moduļi: Personāla stratēģiskā vadība. Darba izpildes vadīšana, darba pārruna 	<p>3899* EUR</p> <p>*Sadarbībā ar LTRK pieejams ESF līdzfinansējums</p> 
<p>Projektu vadīšanas pamati</p> <p>3. un 4. marts* 9:00 – 17:00</p> <p>*Ja klātienē mācības nebūs iespējamas, tās tiks organizētas attālināti 3., 4. un 9., 10.03. no plkst. 9.00-12.30 Zoom platformā.</p> <p>Vairāk info</p>	<p>Pēteris Rimšs</p>	<ul style="list-style-type: none"> Ievads projektu vadībā. Projekta uzsākšana. Plānošanas procesi. Projekta slēgšana un veikuma analīze. Projekta vadītāja sociālās kompetences. 	<p>439 EUR (piesakoties līdz 03.02., -10% Attālinātu mācību gadījumā kursa maksa 400 EUR+PVN)</p> 
<p>Dvēseles antropoloģija (Saskarsmes šķēršļi un tikumi)</p> <p>5., 12. un 19. marts* 13:00 – 17:00</p> <p>*Ja klātienē mācības nebūs iespējamas, tās tiks organizētas attālināti.</p> <p>Vairāk info</p>	<p>Māra Špicberga</p>	<ul style="list-style-type: none"> Dvēseles jeb askēzes antropoloģija. Kas tā ir un kā cēlusies? Izpratne par to, kā un no kurienes cilvēka dvēselē rodas kaislības, kā tās attīstās un kādi principi jāņem vērā, lai cīnītos ar tām. 8 dvēseles kaislības (rijība, netiklība, mantkāriba, dusmas, skumjas, grūtsirdība, godkāre, lepnība). Tikumi – apzināti attīstīti un izkoptas rīcības, kas palīdz cīnīties ar kaislībām, izskauž tās, uzlabo saskarsmi ar apkārtējiem, un kuru ietekmē cilvēks kļūst par nobriedušu, holistisku personību. 	<p>375 EUR (piesakoties līdz 05.02., -10%)</p> 
<p>PVM PĀRDOŠANAS VADĪŠANAS MEISTARKLASE</p> <p>12.03.-29.10.2021. 13 dienas</p> <p>Vairāk info</p>	<p>Polina Nazarova Agris Grava Jana Strogonova Andrija Likova Jūlija Sovane Gatis Ulinskis</p>	<ul style="list-style-type: none"> 13 dienu mācību programma Pārdošanas Vadīšanas Meistarklase ir izveidota, lai sistematizētu pārdošanas vadītāju zināšanas un iedotu praktiskus instrumentus, kā sasniegt augstākus rezultātus ar esošiem resursiem. Programmas moduļos dalībnieki atklās, kā personības spēks, efektīvu procesu izveide, mērķtiecīgas pārdošanas aktivitātes, kā arī iesaistīts pārdošanas personāls palīdz pārdošanas vadītājam sasniegt aizvien labākus rezultātus. 	<p>2990 EUR</p> 

KIC ATKLĀTO KURSU PLĀNS 2020.

KURSS	PASNIEDZĒJS	GALVENĀS TĒMAS	CENA BEZ PVN	
<p>Kā plānot laiku laicīgi: Darba laika un mērķu plānošana</p> <p>19. marts* 9:00 – 17:00</p> <p>* Ja klātienes mācības nebūs iespējamas, tās notiks attālināti 19. un 26. martā no plkst. 9.00-12.30 Zoom platformā.</p> <p>Vairāk info</p>	<p>Jeremejs R. Druvietis</p>	<ul style="list-style-type: none"> ❑ Laika pārvaldība atbilstoši savām izvēlēm un iespējām ❑ Darba vides organizēšana, laika plānošana ❑ Prioritizācija ❑ Motivācija ❑ Praktiskais darbs un diskusijas 	<p>250 EUR (piesakoties līdz 19.02., -10%)</p>	
<p>Efektīva krājumu vadība</p> <p>25. marts un 1. aprīlis* 9:00 – 12:30</p> <p>*Mācības notiks attālināti, Zoom platformā</p> <p>Vairāk info</p>	<p>Darja Janusova</p>	<ul style="list-style-type: none"> ❑ Krājumi un to būtība. ❑ Krājumu uzglabāšanas un pasūtīšanas izmaksas. ❑ Pieprasījuma aprēķināšana. ❑ Sezonalitātes koeficienti. ❑ Krājumu papildināšanas modeļi. ❑ ABC, XYZ analīzes krājumiem. ❑ Drošības krājumi – mērķi to veidošanai, aprēķinu metodes. ❑ Optimālā pasūtījuma aprēķins. ❑ Krājumu apgrozījuma ātrums un kā to ietekmēt, normatīvais apgrozījums. ❑ Pieprasījuma apmierinātības līmeņa noteikšana. ❑ Produktu rentabilitāte. ❑ Tipiskās kļūdas iepirkumos. 	<p>225 EUR (piesakoties līdz 25.02., -10%)</p>	
<p>DKB DIGITĀLĀ KOMPETENCE BIZNESAM</p> <p>31.03.2021. - 01.10.2021. 9 dienas</p> <p>Vairāk info</p>	<p>Ainārs Bemberis Iluta Riekstiņa Ēriks Dobelis Reinis Druvietis Lauris Lietavietis Agris Krusts Andris Gribusts</p>	<ul style="list-style-type: none"> ❑ Ievads digitālajā pasaulē, biznesa tehnoloģiju loma un ietekme ❑ Digitālā transformācija uzņēmuma stratēģijas kontekstā ❑ Informācijas tehnoloģijas un vadītāja pašefektivitāte ❑ IT risinājumi biznesa efektivitātei ❑ Attālināta darba organizēšana un vadīšana ❑ Digitālais mārketingu biznesa vadītājiem ❑ Risinājumi pārdošanas efektivizācijai ❑ IT riski un drošība <p>Biznesa digitālās transformācijas projektu prezentācijas</p>	<p>2300* EUR <i>*Sadarbībā ar LTRK pieejams ESF līdzfinansējums</i></p>	
<p>RV PRODUKTĪVA RAŽOŠANAS VADĪŠANA</p> <p>No pavasara Madonas grupa Rīgas grupa 10 dienas</p> <p>Vairāk info</p>	<p>Georgijs Buklovskis Ruslans Sosinovičs Māris Strazds Agris Lapiņš Sandra Liepa</p>	<ul style="list-style-type: none"> ❑ Darbības plānošana un lēmumu pieņemšana ražošanas uzņēmumā ❑ LEAN instrumenti produktivitātes uzlabošanai ❑ Ražošanas plānošanas elastīgas pieejas ❑ TOC pieeja gudrai ražošanas vadīšanai ❑ LEAN un TOC pieejas ražošanas grāmatvedībā ❑ LEAN ieviešana un nepārtrauktās uzlabošanas process. Izmaiņu vadīšana ❑ Paktiskās darbnīcas LEAN uzņēmumā 	<p>2290* EUR <i>*Sadarbībā ar LTRK pieejams ESF līdzfinansējums</i></p>	
<p>Projektu atveseļošana</p> <p>14. un 21. aprīlis 13:00 – 17:00</p> <p>Vairāk info</p>	<p>Kaspars Bindars</p>	<ul style="list-style-type: none"> ❑ Programma pieredzējušu projektu vadītāju iemaņu uzlabošanai. ❑ Projekta uzraudzība un kontrole. ❑ Projektu risku vadība un to ietekme uz projekta gaitu. ❑ Projekta analīzes paņēmieni. ❑ Projekta atveseļošanas piedāvājums. ❑ Situācijas izspēle – kad ļoti svarīgs projekts ir nonācis grūtībās. 	<p>320 EUR (piesakoties līdz 14.03., -10%)</p>	

KURSS	PASNIEDZĒJS	GALVENĀS TĒMAS	CENA BEZ PVN
<p>Emocionālā inteliģence un stresa vadība</p> <p>15. un 22. aprīlis 9:00 - 17:00</p> <p>Vairāk info</p>	<p>Andrija Likova</p>	<ul style="list-style-type: none"> ❑ Emocionālās inteliģences pazīmes. Kas ir emocionālais intelekts? Kā to atpazīt sevī un citos? Kā vadīt savas un otra emocijas, ja komunikācijas partneris ir emocionāli pārsātināts? ❑ Emocionālās inteliģences prasmju attīstīšana. Dažādi praktiski uzdevumi un treniņi, lai veicinātu personīgo izpratni par savu emociju, domu un rīcības saskanību dažādās saskarsmes situācijās kā sadarbības partnerim, nevis konkurentam. Video fragmentu analīze. ❑ Izpratne par emocionālās sfēras nozīmi un ietekmi, veidojot kontaktmomentus. ❑ 7 pamatelementu attīstīšana pozitīvas komunikācijas stiprināšanā. Video treniņš. Praktiski sociālo prasmju uzdevumi, kuru laikā iespējams apzināti trenēt dalībnieka aktuālo saskarsmes attīstības vajadzību. 	<p>439 EUR (piesakoties līdz 15.03., -10%)</p> 
<p>BMK BIZNESĀ MEISTARKLASE</p> <p>20.04.-16.12.2021. 20 dienas</p> <p>Vairāk info</p>	<p>Agris Grava Ina Balamovska Baiba Zūzena Sandra Lāce Ivars Austers Inese Kalveite Ervīns Butkevičs Raimonds Lieksnis Tatjana Volkova Tīna Kukka Inese Millere Mareks Osovskis</p>	<ul style="list-style-type: none"> ❑ Uzņēmuma vadīšanas moduļi: Finanšu vadība uzņēmuma vērtības palielināšanai. Ekonomika, tehnoloģijas, bizness. Stratēģija no plāna līdz realizācijai. Inovāciju vadība. Praktiskais mārketingas. ❑ Sevis attīstības moduļi: Publiskā komunikācija un mediju treniņš. Personības attīstība. Domāšanas ilūzijas un ekonomiskā uzvedība. Veselība kā neatkarība. ❑ Darbinieku vadīšanas moduļi: Izaicinājumi personāla vadībā. "Grūto" saskarsmes situāciju risināšana. 	<p>4980 EUR</p> 
<p>Iespēja sagatavoties starptautiskai IPMA sertifikācijai</p> <p>Projektu vadīšanas meistarklase</p> <p>maijs 9:00 - 17:00</p> <p>Vairāk info</p>	<p>Ivars Ruņģis</p>	<ul style="list-style-type: none"> ❑ IPMA sertifikācijas process un sagatavošanās tam. IPMA kompetenču vadlīniju 4.0 versijas struktūra un jomas. Projekta izvēle projekta ziņojuma sastādīšanai. ❑ Konteksts un projekta vide (perspektīva). Stratēģija. Pārvaldība, struktūras un procesi. Atbilstība, standarti un regulācijas. Neformālā vara un interese. Kultūra un vērtības. ❑ Projektu vadītāja perspektīvas un sociālās kompetences. Riski un iespējas. ❑ Iesaistītās puses. Izmaiņas un transformācija. ❑ Sertifikācijas eksāmens mini versijā. ❑ Projekta darbnīca - praktiska projekta realizācija. 	<p>1200 EUR</p> 
<p>Prezentācijas prasmes biznesam</p> <p>14. un 18. maijs 9:00 - 17:00</p> <p>Vairāk info</p>	<p>Ina Balamovska</p>	<ul style="list-style-type: none"> ❑ Mērķtiecīga un pārlicinoša publiskā komunikācija. ❑ Publiskās uzstāšanās plānošana. ❑ Īss, viegli uztverams un iedvesmojošs vēstījums. ❑ Pārliecināts individuālais tēls – nozīmīgs faktors komunikācijas procesā. ❑ Individuālās prezentācijas. Video treniņš. ❑ Kā atbildēt uz "grūtiem" jautājumiem un iebildumiem. <p>Stresa pārvarēšana un profilakse.</p>	<p>539* EUR *Iekļauts uzstāšanās vide ieraksts un prezentācijas analīze ar ekspertu ieteikumiem. Grupa ar dalībnieku skaitu līdz 10. (piesakoties līdz 14.04., -10%)</p> 
<p>Vadības neiro psiholoģija: Structogram® treniņš</p> <p>Kā prognozēt savu un komandas spēju potenciālu un robežas</p> <p>19. un 20. maijs 9:00 - 17:00</p> <p>Vairāk info</p>	<p>Gatis Ulinskis</p>	<ul style="list-style-type: none"> ❑ Izpratne par to, kā atšķirības smadzeņu biostruktūrā ietekmē darbinieku, vadītāju, klientu rīcību, uztveri, domāšanas veidu, lēmumu pieņemšanu un iespēja to pielietot ikdienā - vadībā, pārdošanā, mārketingā. ❑ Veidi, kā noteikt personību smadzeņu bio-struktūru un tās profesionālo kompetenču potenciālu un limitus. ❑ Kā izmantot visu potenciālu un ērtāk un ātrāk sasniegt rezultātu, zinot vadītāja un kolēģu biostruktūru. ❑ Zināšanas par komandas motivāciju un ģenētiku - ko komandā varam mainīt un ko ietekmēt nevaram. ❑ Savas smadzeņu biostruktūras noteikšana un testa izpilde. 	<p>539* EUR (piesakoties līdz 19.04., -10%) *Iekļautas 2 grāmatas</p> 