

KURSS	PASNIEDZĒJS	GALVENĀS TĒMAS	CENA BEZ PVN
<p>RV PRODUKTĪVA RAŽOŠANAS VADĪŠANA</p> <p>No 15.12.2020. Valmiera 10 dienas</p> <p>Vairāk info</p>	<p>Georgijs Buklovskis Ruslans Sosinovičs Māris Strazds Agris Lapiņš Sandra Liepa</p>	<ul style="list-style-type: none"> ❑ Darbības plānošana un lēmumu pieņemšana ražošanas uzņēmumā ❑ LEAN instrumenti produktivitātes uzlabošanai ❑ Ražošanas plānošanas elastīgas pieejas ❑ TOC pieeja gudrai ražošanas vadīšanai ❑ LEAN un TOC pieejas ražošanas grāmatvedībā ❑ LEAN ieviešana un nepārtrauktās uzlabošanas process. Izmaiņu vadīšana ❑ Paktiskās darbnīcas LEAN uzņēmumā 	<p>2290* EUR</p> <p>*Sadarbībā ar LTRK pieejams ESF lidzfinansējums</p>
<p>Vadības neiropsiholoģija: Structogram® treniņš</p> <p>Kā prognozēt savu un komandas spēju potenciālu un robežas 3., 4., 9. un 10. decembris</p> <p>13.30-17.00</p> <p>*mācības notiks attālināti</p> <p>Vairāk info</p>	<p>Gatis Ulinskis</p>	<ul style="list-style-type: none"> ❑ Izpratne par to, kā atšķirības smadzeņu biostruktūrā ietekmē darbinieku, vadītāju, klientu rīcību, uztveri, domāšanas veidu, lēmumu pieņemšanu un iespēja to pielietot ikdienā - vadībā, pārdošanā, mārketingā. ❑ Veidi, kā noteikt personību smadzeņu bio-struktūru un tās profesionālo kompetenču potenciālu un limitus. ❑ Kā izmantot visu potenciālu un ērtāk un ātrāk sasniegt rezultātu, zinot vadītāja un kolēģu biostruktūru. ❑ Zināšanas par komandas motivāciju un ģenētiku - ko komandā varam mainīt un ko ietekmēt nevaram. ❑ Savas smadzeņu biostruktūras noteikšana un testa izpilde. 	<p>500* EUR</p> <p>*Iekļautas 2 grāmatas</p> <p>(absolventiem -10% atlaide)</p>
<p>Motivācija un labjūtība (Vadītāja resursu stiprināšana)</p> <p>9. un 11. decembris* 13:30 – 17:00</p> <p>*mācības notiks attālināti</p> <p>Vairāk info</p>	<p>Laila Jemberga</p>	<ul style="list-style-type: none"> ❑ Prasmju treniņš dažāda līmeņa vadītājiem, kā arī profesionāļiem, kas ikdienā rūpējas par citiem. ❑ Cik elastīgs es esmu, kad piedzīvoju neveiksmi. Cik pozitīvs ir mans skats uz nākotni un attieksme pret notiekošo tagad. Vai pamanu, kas notiek manī. ❑ Par dinozauru, vilku un cilvēku, kas dzīvo mūsu smadzenēs. ❑ Kā palikt cilvēkam jebkurā situācijā. ❑ Kāpēc uzticēšanās citiem un atvērtība ir izdevīga mums pašiem. ❑ Kad negribas vairs darboties, bet vajag. Ko darīt? ❑ Stiprinām cilvēku savās smadzenēs – no 'cinīties-bēgt' reakcijas uz 'apstāties un saplānot'. ❑ Situācijas pārvērtēšanas metode – no 'es esmu cēlonis' uz 'cēlonis otra uzvedībai ir viņā pašā'. ❑ Atrašanās tagadnē kā resurss. 	<p>225 EUR</p>
<p>Projektu atveseļošana</p> <p>20. un 27. janvāris 13:00 – 17:00</p> <p>Vairāk info</p>	<p>Kaspars Bindars</p>	<ul style="list-style-type: none"> ❑ Programma pieredzējušu projektu vadītāju iemaņu uzlabošanai. ❑ Projekta uzraudzība un kontrole. ❑ Projektu risku vadība un to ietekme uz projekta gaitu. ❑ Projekta analīzes paņēmieni. ❑ Projekta atveseļošanas piedāvājums. ❑ Situācijas izspēle – kad ļoti svarīgs projekts ir nonācis grūtībās. 	<p>320 EUR (piesakoties līdz 20.12., -10%)</p>
<p>PV PRODUKTĪVA PAKALPOJUMU VADĪŠANA</p> <p>28.01.2020.- 26.05.2020. 7 dienas</p> <p>Vairāk info</p>	<p>Vladislavs Sorokins Miķelis Bendiks Linda Liepiņa Baiba Drēgere - Vaivode Laila Keisele Uldis Piekuss</p>	<ul style="list-style-type: none"> ❑ Produktīvas pakalpojuma kultūras pamatnosacījumi ❑ Problēmas definēšana (DEFINE). Uzlabojumu projektu pamatsoļi ❑ Informācijas un datu vākšana pamatotu lēmumu pieņemšanai (MEASURE) ❑ Datu analīze (ANALYSE) ❑ Uzlabojumu īstenošana (IMPROVE) ❑ Ieviesto uzlabojumu uzraudzība un kontrole (CONTROL) ❑ Nepārtrauktu uzlabojumu kultūras veidošana un uzturēšana. Dalībnieku projektu prezentācijas 	<p>1900 EUR</p>

KURSS	PASNIEDZĒJS	GALVENĀS TĒMAS	CENA BEZ PVN
<p>Prezentācijas prasmes biznesam</p> <p>11. un 16. februāris 9:00 – 17:00</p> <p>Vairāk info</p>	<p>Ina Balamovska</p>	<ul style="list-style-type: none"> ❖ Mērķtiecīga un pārliciecināša publiskā komunikācija. ❖ Publiskās uzstāšanās plānošana. ❖ Īss, viegli uztverams un iedvesmojošs vēstījums. ❖ Pārliciecināts individuālais tēls – nozīmīgs faktors komunikācijas procesā. ❖ Individuālās prezentācijas. Video treniņš. ❖ Kā atbildēt uz "grūtiem" jautājumiem un iebildumiem. ❖ Stresa pārvarēšana un profilakse. 	<p>539* EUR</p> <p>*Iekļauts uzstāšanās video ieraksts un prezentācijas analīze ar ekspertu ieteikumiem. Grupa ar dalībnieku skaitu līdz 10.</p> <p>(piesakoties līdz 11.01., -10%)</p>
<p>Noliktavas procesu optimizācija</p> <p>(Iekšējā loģistika uzņēmumā)</p> <p>2 dienas februārī 9:00 - 17:00</p> <p>Vairāk info</p>	<p>Mārtiņš Pikšs</p>	<ul style="list-style-type: none"> ❖ Darbinieka ietekmes zona. Uzlabojumu cikls. ❖ Labi organizēta noliktava un darbs tajā. ❖ Disciplīnas uzturēšana ikdienas noliktavu darbā. ❖ Padomi noliktavas darba optimizācijā. ❖ Praktiski piemēri noliktavas procesu uzlabojumiem. ❖ Preču plūsmas kontrole, izmantojot svītrkodu. ❖ Tehniskais nodrošinājums darbam noliktavā. ❖ Uzlabojumu darba plāna izveide un īstenošana. ❖ Augsta biznesa kultūra. ❖ Lean un TOC efektivitātes uzlabojuma metodes. ❖ Noliktavas materiāla plūsmas plānojums. ❖ ERP (Enterprise Resource Planning) sistēmas. ❖ Sagādes ķēde un tās vadības stratēģijas. ❖ Materiāla komplektācijas stratēģijas. ❖ Svarīgākie izpildes pamatrādītāji (KPI). Uzglabājamā materiāla daudzuma noteikšana noliktavā. ❖ Personāla iesaiste un vadība noliktavas darbā. 	<p>439 EUR</p> <p>(piesakoties līdz janvāra sākumam., -10%)</p>
<p>BK</p> <p>BIZNESA KLASE</p> <p>02.02.2021. – 29.07.2021. 20 dienas</p> <p>Vairāk info</p>	<p>Aldis Cimoška Ina Balamovska Agris Grava Sandra Liepa Andra Šulce Linda Liepiņa Māris Millers Mareks Dombrovskis Jana Strogonova</p>	<ul style="list-style-type: none"> ❖ Uzņēmuma vadīšanas moduļi: Organizācija kā sistēma. Vadīšanas tehnoloģijas. Finanšu un grāmatvedības vadītājiem. Uzņēmuma darbības analīze un stratēģija. Saskarsme ar ārējo un iekšējo klientu. Projektu un pārmaiņu vadīšana. Procesi kā uzņēmuma vadīšanas instrumenti ❖ Sevis attīstības moduļi: Vadītājs kā līderis. Personības resursu izmantošana vadītāja darbā. Pārliciecināšanas prezentācijas prasmes ❖ Darbinieku vadīšanas moduļi: Personāla stratēģiskā vadība. Darba izpildes vadīšana, darba pārruna 	<p>3899* EUR</p> <p>*Sadarbībā ar LTRK pieejams ESF līdzfinansējums</p>
<p>PVM</p> <p>PĀRDOŠANAS VADĪŠANAS MEISTARKLASE</p> <p>12.03.-29.10.2021. 13 dienas</p> <p>Vairāk info</p>	<p>Edmunds Apsalons Polina Nazarova Agris Grava Jana Strogonova Andrija Likova Jūlija Sovane Gatis Ulinskis</p>	<ul style="list-style-type: none"> ❖ 13 dienu mācību programma Pārdošanas Vadīšanas Meistarklase ir izveidota, lai sistematizētu pārdošanas vadītāju zināšanas un iedotu praktiskus instrumentus, kā sasniegt augstākus rezultātus ar esošiem resursiem. ❖ Programmas moduļos dalībnieki atklās, kā personības spēks, efektīvu procesu izveide, mērķtiecīgas pārdošanas aktivitātes, kā arī iesaistīts pārdošanas personāls palīdz pārdošanas vadītājam sasniegt aizvien labākus rezultātus. 	<p>2990 EUR</p>
<p>Dvēseles antropoloģija</p> <p>(Saskarsmes šķēršļi un tikumi)</p> <p>5., 12., 19. marts* 13:00 – 17:00</p> <p>*Ja klātienē mācības nebūs iespējamas, tās tiks organizētas attālināti.</p> <p>Vairāk info</p>	<p>Māra Špicberga</p>	<ul style="list-style-type: none"> ❖ Dvēseles jeb askēzes antropoloģija. Kas tā ir un kā cēlusies? ❖ Izpratne par to, kā un no kurienes cilvēka dvēselē rodas kaislības, kā tās attīstās un kādi principi jāņem vērā, lai cīnītos ar tām. ❖ 8 dvēseles kaislības (rijība, netiklība, mantkāriība, dusmas, skumjas, grūtsirdība, godkāre, lepnība). ❖ Tikumi – apzināti attīstītas un izkoptas rīcības, kas palīdz cīnīties ar kaislībām, izskauž tās, uzlabo saskarsmi ar apkārtējiem, un kuru ietekmē cilvēks kļūst par nobriedušu, holistisku personību. 	<p>375 EUR</p> <p>(piesakoties līdz 05.02., -10%)</p>

KURSS	PASNIEDZĒJS	GALVENĀS TĒMAS	CENA BEZ PVN
 BIZNESĀ MEISTARKLASE 20.04.-16.12.2021. 20 dienas Vairāk info	Agris Grava Ina Balamovska Baiba Zūzena Sandra Lāce Ivars Austers Inese Kalveite Ervīns Butkevičs Raimonds Lieksnis Tatjana Volkova Tīna Kukka Inese Millere Mareks Osovskis	<ul style="list-style-type: none"> ❑ Uzņēmuma vadīšanas moduļi: Finanšu vadība uzņēmuma vērtības palielināšanai. Ekonomika, tehnoloģijas, bizness. Stratēģija no plāna līdz realizācijai. Inovāciju vadība. Praktiskais mārketingš. ❑ Sevis attīstības moduļi: Publiskā komunikācija un mediju treniņš. Personības attīstība. Domāšanas ilūzijas un ekonomiskā uzvedība. Veselība kā neatkarība. ❑ Darbinieku vadīšanas moduļi: Izaicinājumi personāla vadībā. "Grūto" saskarsmes situāciju risināšana. 	4980 EUR
Emocionālā inteliģence un stresa vadība 15. un 22. aprīlis 9:00 - 17:00 Vairāk info	Andrija Likova	<ul style="list-style-type: none"> ❑ Emocionālās inteliģences pazīmes. Kas ir emocionālais intelekts? Kā to atpazīt sevi un citos? Kā vadīt savas un otra emocijas, ja komunikācijas partneris ir emocionāli pārsātināts? ❑ Emocionālās inteliģences prasmju attīstīšana. Dažādi praktiski uzdevumi un treniņi, lai veicinātu personīgo izpratni par savu emociju, domu un rīcības saskanību dažādās saskarsmes situācijās kā sadarbības partnerim, nevis konkurentam. Video fragmentu analīze. ❑ Izpratne par emocionālās sfēras nozīmi un ietekmi, veidojot kontaktmomentus. ❑ 7 pamatelementu attīstīšana pozitīvas komunikācijas stiprināšanā. ❑ Video treniņš. Praktiski sociālo prasmju uzdevumi, kuru laikā iespējams apzināti trenēt dalībnieka aktuālo saskarsmes attīstības vajadzību. 	439 EUR (piesakoties līdz 15.03., -10%)